

# UFP Equity Track 応募概要

Ver. 3: 2021/8/12

## 対象

- 創業後からプレシリーズ A 前後までの Science & Technology 領域のスタートアップ
- 当該事業領域で一定の社会人経験(研究経験も含む)を有する起業家・チーム

## 応募資料

応募時には以下の資料をご送付下さい。送付の際は作成したファイルを PDF に変換して応募ページから送付して下さい。

- カバーレター(ワード 2 ページ以内)
- ピッチ資料(パワーポイント 20 枚以内又はワード 5 ページ以内)
- 創業者及び主要メンバーの職務経歴(フォーマット自由)
- 会社名、代表者氏名、メールアドレス、電話番号等の基礎情報

投資検討が進む場合は以下の情報等をお願いするのでご準備をお願いします。

- 定款、登記簿謄本、Cap Table
- 最大過去 3 期分の決算書
- 顧客/顧客候補へのヒアリング
- (該当する場合)関連する特許、論文等の技術資料

## 投資検討プロセス

- 応募頂いた後、2 週間以内に面談可否のご連絡。その後、事業領域に応じた担当キャピタリストとの面談を実施
- 初回面談から原則 4 週間以内に投資委員会を実施
- 最速で投資委員会から 1 週間での投資実行

## 投資条件

- J-KISS、転換社債、又は普通株による投資を基本とし、起業家・他の投資家の希望に応じてフレキシブルに対応します。
- 原則として取締役派遣は行いませんが、オブザーバー権や定期的な情報提供をお願いします。
- 金額は下限 1000 万円、上限 1 億円を基本とします。1 億円を超える投資検討に関して

は上記プロセスとは異なりますので、別途お問い合わせ下さい。

## ピッチ資料

投資検討を速やかに進めるためにピッチ資料には以下の内容を含めて下さい。

- チーム：主要なチームメンバーの経歴・経験
- 解決する課題：解決をしたい顧客/顧客候補の抱える課題、社会の課題の説明
- プロダクト/ソリューション：開発中又は開発を目指す技術・製品の全体像、課金モデルや価格
- 競合優位性：現在持つ或いは将来築く競合優位性について。特にテクノロジーについて。
- 事業計画：①ビジネス、②技術・プロダクト、③組織について、現状と次回及びそれ以降の調達に向けた具体的なマイルストーン
- ファイナンス：過去の調達（金額、投資者）、今回の調達総額・時期(想定)、UFPでの投資検討額、想定する資金使徒